

KPD BIJ U OP INTRANET

Sinds kort levert KPD een kosteloze service, het plaatsen van KPD-informatie op uw intranet. Er wordt informatie over de producten, cursusinformatie, helpdesk en andere handige informatie opgenomen.

Deze informatie kan desgewenst worden uitgebreid. De eindgebruikers van KPD-software kunnen zo snel bruikbare informatie inzien, die hen verder kan ondersteunen bij het gebruik ervan. Ingenieursbureaus Grontmij en Arcadis hebben recent deze nieuwe service van KPD geïmplementeerd. Het is een eenvoudige handeling, die uw webbeheerder samen met onze webmaster Jos van Houten kan uitvoeren. Wilt u hier meer informatie over, neem dan contact op met Jos van Houten van KPD: j.van.houten@kpd.nl.



NIEUW CURSUSROOSTER

Ons nieuwe cursusrooster voor het vierde kwartaal 2005 is bekend. Op onze website www.kpd.nl treft u het nieuwe cursusrooster aan inclusief gedetailleerde informatie betreffende de cursussen.

Graag attenderen wij u op onze nieuwe combinatiecursussen voor de Bouw en GWW. Gezien de recente ontwikkelingen op het gebied van onze nieuwe generatie .NET-software, is ons cursusaanbod sinds vorig kwartaal eveneens uitgebreid met cursussen ten behoeve van GwwBestek.NET. Daarnaast is in dit rooster voor het eerst de cursus EnviroDeSOC opgenomen, de opvolger van EnviroCAD.



NIEUWE KLANTEN EN PROJECTEN

Het gaat goed met onze klanten! In de praktijk blijkt dat onze bestaande klanten (meer dan 2.250) tevreden zijn over de software en diensten die KPD Automatisering levert. Het tevreden houden van onze klanten is dan ook van zeer groot belang voor ons. Maar om te kunnen groeien is het ook nodig om nieuwe klanten te werven. Ook dat is de afgelopen maanden zeer succesvol verlopen. Er zijn vele nieuwe klanten bijgekomen, voor diverse producten en in de verschillende branches. Wij heten onze nieuwe klanten dan ook van harte welkom! Hieronder treft u een aantal nieuwe projecten aan van (nieuwe) klanten die de afgelopen maanden voor KPD-software hebben gekozen.

- Aannemersbedrijf J. van Helleman te Middelburg, Bouw
- Aannemingsbedrijf Nagtegaal Grond- en Wegenbouw te Ballum, GWW
- Aannemersbedrijf C. Portengen te Amstelveen, GWW
- Aannemersbedrijf George van Ruijven te Wateringen, Bouw
- Aannemingsbedrijf J.G. Visser te Leeuwarden, Bouw
- Adviesburo Duinmeijer te Alkmaar, GWW
- AOC Fryslân, Leeuwarden, GWW
- Arie Hollenberg Sloop- en Milieuwerken te Zuidootbeemster, GWW
- Attis Adviesbureau voor ruimtelijke inrichting en techniek te Dronten, GWW
- Avans Hogeschool te 's-Hertogenbosch, Bouw/GWW
- Ballast Nedam te Arnhem en Capelle a/d IJssel, GWW
- CGC-Adviesburo voor Civiel Groen en Cultuurtechniek te Sint Jacobiparochie, GWW
- Clausing Bouwbegeleiding te Vlaardingen, Bouw
- Cordeel te Zwijndrecht en België, Bouw
- Croes en Horst Projecten en Evenementen te Ambt Delden, GWW
- EVS BV te Axel, GWW
- Gebr. Van 't Hek te Zuidootbeemster, Bouw/GWW
- Gemeente Berkel en Rodenrijs, Bouw/GWW
- Gemeente Bronckhorst te Hengelo, Bouw/GWW
- Gemeente Westland, Wateringen, Bouw
- Grontmij van Ruitenburg te Rotterdam en Houten, Bouw
- Haarsma Groep te Tjerkwerd, GWW
- Ingenieursbureau Wegnet te Hazerswoude-Dorp, GWW
- Interieur Timmerwerken Verstegen BV te Volkel, Bouw
- J. Winder Aannemingsbedrijf te Den Helder, GWW
- Jac. Barendregt te Rhooon, GWW
- Kienhuis Bouwmanagement te Almelo, Bouw
- Koenders en Partners te Jaarsveld, GWW
- Kuipers & Burger Bodem en Water te Zoetermeer, GWW
- Milieu Consultancy Kennemerland bv te Haarlem, GWW
- Rabo Vastgoed te Utrecht, GWW
- ROC Eindhoven, Bouw/GWW
- Sita Delft, GWW
- Stiba te Sint Maartensbrug, Bouw
- UW Groen te Utrecht, GWW
- Waterschap Hollandse Delta te Dordrecht, GWW

.NET ONTWIKKELINGEN; DE SEMINARS!

Het tot stand brengen van GwwBestek.NET bevindt zich momenteel in de laatste fase, de hoogste tijd om aan de huidige GwwBestek-gebruikers de mogelijkheden van GwwBestek.NET te presenteren. KPD heeft voor de introductie van GwwBestek.NET vier seminars georganiseerd. De aftrap werd op 26 mei genomen in Heerenveen, gevolgd door de sessie in het Eindhovense Philipsstadion op 31 mei, op 2 juni waren de KPD-relaties te gast in het Gelredome Stadion te Arnhem terwijl het laatste seminar op 28 juni in het auditorium van Microsoft te Schiphol-Rijk werd gehouden.



Het hoogtepunt van de middag was vanzelfsprekend de eerste officiële demonstratie van GwwBestek.NET aan het grote publiek. Uiteraard zijn alle .NET noviteiten benadrukt en tentoongespreid, zoals de meervoudige "undo en redo", het nieuwe besteksstructuurvenster, de toepassing van hyperlinks in bestekken, de veelzijdige integratie met Microsoft Office, docking vensters en zo meer.

Opgezien van de nieuwe mogelijkheden in het aanstaande .NET tijdperk, beschikt de huidige generatie KPD-software al over veel mogelijkheden. In de praktijk wordt KPD dagelijks geconfronteerd met KPD-softwaregebruikers die niet of onvoldoende bekend zijn met de huidige mogelijkheden. Vandaar dat in het afsluitende gedeelte van de presentatie de bestaande mogelijkheden van de KPD-software nog eens de revue passeerden. De nadruk lag op de mogelijke integratie van KPD-software omliggend, maar ook diverse noviteiten in de huidige software-lijn werden gedemonstreerd, zoals de vergelijkingstaat in GwwCalc, de prognoseberekeningen in GwwBesteksAdministratie en mogelijkheden om de leveranties van bestekken "uit te trekken" met behulp van GwwInkoopTool. Dit laatste alleen al kan u circa twee uur voorbereiding per GWW-bestek besparen!

Uiteraard is er voldoende ruimte geweest om met andere gebruikers en KPD-medewerkers van gedachten te wisselen. Diverse vragen en korte discussies zijn behandeld. Afsluitend was er gelegenheid om elkaar te spreken met een aperitief in de hand en uiteraard heeft KPD de aanwezigen uitgenodigd om de catacomben van het Nederlandse voetbal van binnen te bezichtigen.

De presentatie CD-ROM kunt u aanvragen via info@kpd.nl.




De opkomst was bij alle vier de gelegenheden groot. Carlo Abbing, salesmanager, heette de aanwezigen van harte welkom en leidde de presentaties in door het geven van een duidelijke visie over welke weg KPD samen met haar relaties de komende jaren wil inslaan. Behalve de door KPD ingezette innovatie op haar producten, waaronder de ontwikkeling van .NET software, wees Carlo op de belangrijke invloed die klanten hebben op de productontwikkeling bij KPD. De inhoudelijke betrokkenheid van klanten is van essentieel belang: "Alleen dan kan KPD maken wat u nodig heeft."

Vervolgens werd door de accountmanagers van KPD en de productmanager Rob Wiegers het hoofdonderwerp GwwBestek.NET behandeld. Deze presentatie was opgebouwd uit drie delen. Het eerste behelste

CONTACT

Regio West- en Zuid-Nederland Bert van den Berg accountmanager Tel. 06 22 42 23 20 E-mail b.van.den.berg@kpd.nl	Regio Noord-Nederland Sjoerd Wiersma accountmanager Tel. 06 22 66 89 65 E-mail s.wiersma@kpd.nl	Regio Midden- en Z.O.-Nederland Marcel Dijkshoorn accountmanager Tel. 06 51 61 41 14 E-mail m.dijkshoorn@kpd.nl
---	--	---

productmanager: Rob Wiegers • tel. 06 51 50 37 82 • E-mail r.wiegers@kpd.nl **salesmanager:** Carlo Abbing • tel. 06 53 16 37 24 • E-mail c.abbing@kpd.nl

KPD Helpdesk
Tel. 071 519 49 44 • E-mail helpdesk@kpd.nl
KPD Automatisering B.V.
Wilhelminapark 17 • 2342 AD Oegstgeest
Postbus 48 • 2340 AA Oegstgeest
Tel. 071 519 49 49 • Fax 071 515 63 31 • E-mail info@kpd.nl

GwwBestek • GwwCalc • GwwBesteksAdministratie • PlanCalc • BouwCalc • BouwBestek • V&G Plan • .net

KPD

SOFTWARE VOOR ONDERNEMERS IN DE BOUW EN GWW

NIUWSBRIEF NUMMER 9 JAARGANG 3

VOORWOORD

KPD heeft niet stilgezeten. De afdeling ontwikkeling is bezig de laatste hand te leggen aan het geheel nieuwe programma GwwBestek.NET (dot net). Inmiddels buigt ook CROW in Ede zich over deze versie en het wachten is op de goedkeuring hiervan. Daarnaast zijn we druk bezig met het implementeren van de nieuwe RAW 2005 catalogus en systematiek in onze huidige programma's, zoals GwwBestek, GwwBesteksAdministratie en GwwCalc, waarvan voor het einde van het jaar een aantal grote updates uitkomen. Inmiddels is de afdeling ontwikkeling uitgebreid met drie nieuwe medewerkers.

De seminars die KPD heeft georganiseerd, zijn druk bezocht. Hierin werd niet alleen de nieuwste .NET versie gepresenteerd, maar ook mogelijkheden inzake integratie van onze huidige GWW-pakketten. Daarnaast werden allerlei handige functionaliteiten binnen de verschillende programma's toegelicht. Veel van deze zaken waren niet bekend bij de gebruikers, dit geeft nog eens de noodzaak van regelmatige bijscholing aan. Ook de beurzen waar KPD actief was, zijn druk bezocht. Ook de komende maanden is KPD aanwezig op diverse Bouw- en GWW-beurzen, zie deze pagina.

Gemeente Westland en Grontmij Van Ruitenburg hebben beide gekozen voor ons personeelsplanningspakket PlanOption. Dit relatief jonge programma kan ieder bedrijf aan zowel de opdrachtgevende als de uitvoerende kant helpen de planning goed te laten verlopen. Daarnaast kan men in een vroegtijdig stadium pieken en dalen en de daaraan gekoppelde capaciteit bepalen, waardoor er beter gestuurd kan worden. Uiteraard werkt dit kostenbesparend!

Om u nog beter van dienst te kunnen zijn, hebben wij een nieuwe accountmanager aangenomen voor het rayon Zuid. Hij zal per 1 december starten met zijn werkzaamheden voor KPD.

In deze nieuwsbrief zijn ook twee interviews opgenomen, met Adviesbureau Bertram in Maastricht, een tevreden BouwCalc gebruiker en een interview met Jan Heijmans, van Heijmans Infrastructuur, over de nieuw afgesloten contracten met KPD. Ik hoop dat u weer veel plezier en wijsheid uit deze nieuwsbrief kunt halen en wens u een aantrekkelijke economie toe!

Carlo Abbing, Salesmanager

TIPS & TRUCS

GwwCalc

Vanaf GwwCalc versie 4.0.9 is onder andere de navolgende verbetering doorgevoerd ten behoeve van het vervangen van meerdere tarieven, zowel voor instapniveau "Besteksposten" als "Tarieven". Als voorbeeld nemen we een calculatie waarin drie soorten shovels zijn opgenomen. In het instapniveau "Tarieven" vindt u een overzicht van alle tarieven die in de calculatie zijn gebruikt. De drie soorten shovels kunnen nu eenvoudig worden teruggebracht naar een type shovel. Stel dat we alleen shovel 800L in de begroting willen zien.

Werkwijze: Selecteer alle te vervangen tarieven (u dient in de selectie gelijke codes op te nemen):

Code	Omschrijving	Eenheid	Prijs
03123 1010	shovel	uur	34,03
03123 1020	shovel	uur	34,03
03123 1030	shovel 800L inclusief bediening	uur	42,37
03123 1031	shovel 800L inclusief bediening	uur	42,37
03123 1032	shovel 800L inclusief bediening	uur	42,37
03123 1040	shovel 1200L inclusief bediening	uur	80,61
03123 1041	shovel 1200L inclusief bediening	uur	80,61
03123 1042	shovel 1200L inclusief bediening	uur	80,61

Actieve vervolgens de toetsencombinatie <CTRL>+<SHIFT>. Vervolgens wordt het actieve tarief opgezocht in het basisbestand, selecteer vervolgens het gewenste tarief en dubbelklik op dit tarief:

Vervolgens stelt GwwCalc de volgende vraag:

Klik op "Ja" en de geselecteerde tarieven in de begroting worden allemaal vervangen. De originele productie blijft gehandhaafd.

Dit is één van de onderwerpen die in de GwwCalc opris cursus worden behandeld, voor het actuele cursusrooster gaat u naar: www.kpd.nl/training/training_rooster.htm

INHOUDSOPGAVE

PAGINA 1 Voorwoord
Tips & Trucs
Beurzen 2005 en 2006

PAGINA 2 Adviesbureau Bertram
Recente Software

PAGINA 3 Heijmans N.V.

PAGINA 4 ACE Civiele Techniek
Prijsactie

PAGINA 5 KPD bij u op intranet
Nieuw cursusrooster
Nieuwe klanten en projecten

PAGINA 6 .NET ontwikkelingen;
de seminars!

BEURZEN 2005 EN 2006

U treft KPD op de volgende beurzen:

Bouw Relatiedagen Hardenberg
18 t/m 20 oktober 2005
Evenementenhal Hardenberg

Bouw Relatiedagen Rijswijk
15 t/m 17 november 2005
Evenementenhal Rijswijk

Infra Relatiedagen Gorinchem
29 november t/m 1 december
Evenementenhal Gorinchem

Infra Relatiedagen Hardenberg
31 januari t/m 2 februari 2006
Evenementenhal Hardenberg

X KLANTINTERVIEW: ADVIESBUREAU BERTRAM

Henk Bertram, directeur/oprichter Adviesbureau Bertram in Maastricht:

“Ik adviseer mijn klanten om een pakket van KPD aan te schaffen.”

Medio 1986 kwam Henk Bertram, toen nog medewerker bij een architectenbureau, voor het eerst in aanraking met het kosten-calcuatiepakket BouwCalc van KPD. Medio 2005 is hij de trotste eigenaar van een goed draaiend bureau met zes fulltime krachten. Bureau Bertram is thuis in alle gebieden van het bouwproces: van haalbaarheidsstudie in de initiatieffase tot volledige projectbegeleiding tijdens de bouw en beheer en onderhoud na de realisatie. Saillant detail: door de jaren heen is Bertrams bureau een kosten- en bestekspecialist geworden in de internationale theaterbouw: het Beatrix Theater in Utrecht, het Flora Theater Hamburg, het Metropole Theater in Berlijn, het Theater Principe Pio in Madrid; ze kennen geen geheimen voor Bertrams bedrijf. En BouwCalc? Dat is nog altijd hét pakket van deze bouwkostendeskundige.

dit moment.” Terug naar BouwCalc: “Weet je wat naast alle voorstaande positieve punten, ook een voordeel is? Dat je bij het mailen van je cijfers geen bedrijfsgegevens hoeft mee te sturen. Voor ons uitermate belangrijk, omdat wij áltijd voor deren bezig zijn; die willen van ons alleen de inhoud van een berekening om deze vervolgens in hun eigen pakket te downloaden. Inclusief hun eigen logo en opmaak. En voor de laag hierboven, de opdrachtgever, mail of print je net zo gemakkelijk alleen het eindresultaat. Bang om fouten te maken zijn we niet nee, want die maak je zo ongedaan. Bovendien vergeet je bijna niks door de vaste indeling van het pakket.”

En specialisme
 “Hoe wij zowel aannemer als opdrachtgever in één traject kunnen adviseren? Omdat wij werken voor vaste relaties, die weten dat wij altijd een eerlijk advies geven. Bovendien hebben wij een specialisme in huis dat weinig bureaus hier in Nederland beheersen: namelijk die van de vertaling van de bijna wetenschappelijke kengetallen/normen uit het ontwerp van de architect naar realistische bestekken en degelijke praktijkberekening voor de aannemer. Bijkomend voordeel van dit specialisme/deze werkwijze is, dat wij ons in het geval van een geschil, kunnen beroepen op de feiten, die ten grondslag liggen aan ons advies: ‘Als je die norm aanhoudt, is dit de consequentie. ‘Als je dat kengetal hanteert, prima, maar dan is dát het gevolg voor de uitvoering.’ Daar is niks geheimzinnigs aan.”

Alle vertrouwen in KPD
 Weer over BouwCalc: “Veel van onze opdrachtgevers maken gebruik van BouwCalc. Zij die dit niet hebben kunnen begrotingen vaak toch inlezen dankzij KPD’s betrokkenheid bij FORUM Systeemhuizen. Overigens zijn wij op dit moment voor een Belgische aannemer bezig met een groot winkelcomplex, hier in Maastricht. Dit bedrijf heeft op ons advies BouwCalc aangeschaft, om beter te kunnen inspelen op de Nederlandse markt. Dat doe ik niet voor niets inderdaad, dat doe ik omdat ik weer het volle vertrouwen heb in het huidige, voortvarende en servicegerichte KPD.”

“Ik ben KPD ergens in de 80’er jaren op het spoor gekomen via een intern rapport van SCAB. KPD stond op de eerste plaats vanwege de beste prijs-kwaliteitverhouding. De eerste versie van BouwCalc, toen nog in DOS, was zijn tijd eigenlijk ver vooruit. In die tijd moest je als calculator voor de meeste programma’s namelijk zo’n beetje DOS kunnen programmeren om ermee te kunnen werken. BouwCalc van KPD werkte en leek daarentegen op de hedendaagse Windowsomgeving. Fantastisch. Jaren later hoorde ik dat wij het eerste Limburgse architectenbureau waren dat klant werd van KPD. Dat was in 1986. Kwam er zo’n jongen helemaal hier naartoe gereden om op een computer - toetsenbord vergeten, dat moesten we lenen bij een ander bedrijf - het pakket te demonstreren. Wij waren direct enthousiast. Want het pakket was niet alleen gebruikersvriendelijk, het was ook nog eens zeer aannemergericht en heel flexibel vanwege de

mogelijkheid om de staartbegroting per klant aan te passen.”

Voordeel op voordeel
 “Anno 2005 werk ik alweer 15 jaar als zelfstandig, beëdigd bouwkundig kostenadviseur. Al die tijd met BouwCalc inderdaad. Mijn klanten, nationaal bekende architecten, waarvoor wij de bestekken maken en grote aannemers, waarvoor we inschrijvingen op aanbestedingen regelen, vragen gewoon om een dergelijk pakket. Bovendien had ik er zulke goede ervaringen mee, dat ik er bij de start van mijn bedrijf niet eens over dacht om mij te oriënteren op een ander programma. BouwBestek gebruiken we ook ja, maar alleen voor de HSL-lijn, vanwege de specifieke elementenmethodiek die hiervoor nodig is. Wat niet wegneemt dat we in de toekomst meer gebruik van dit pakket gaan maken; ik kijk vol interesse naar de goede ontwikkelingen van deze tool op

X OVERZICHT RECENTE VERSIES KPD-SOFTWARE				
Dit overzicht geeft aan wat de laatste officiële versies zijn van onze softwarepakketten. U kunt de pakketten en upgrades nog steeds downloaden van onze website. Dit jaar komen er nog updates van de GWW-pakketten, met nieuwe functionaliteit en implementatie van de RAW 2005 catalogus, naast het nieuwe programma GwwBestek.NET. Daarnaast wordt er gewerkt aan een update van BouwBestek.	BouwBestek 3.0.7	28-01-2004	GwwInkoopTool 1.2.2	03-03-2005
	BouwCalc 6.1.4	02-05-2005	GwwKeetAdministratie 4.1.4	26-10-2004
	BouwCalc Staartbladen	07-12-2004	Kopers Meer- en Minderwerk 2.3.4 upgrade	09-11-2004
	GwwBesteksAdministratie 4.1.4	26-10-2004	Mouse driver	01-03-2004
	GwwBesteksAdministratie Stanpl-bestand	17-08-2005	PlanCalc 4.3.10	22-02-2005
	GwwBestek 4.2.13	09-12-2004	PlanOption 3.0.4	14-05-2004
	GwwBestek Controleprogramma	15-02-2005	GwwProject Windows 1.1.1	11-11-2004
	GwwCalc 4.0.9	13-05-2005	V&G Plan 2.2.4	12-05-2004

X KLANTINTERVIEW: HEIJMANS N.V.

“KPD heeft de juiste fit met Heijmans.”

Onlangs ondertekenden Heijmans’ Informatiemanager Jan Heijmans en Carlo Abbing van KPD Automatisering een mantelovereenkomst voor GWW-software van KPD: “Heijmans is al sinds jaar en dag een trouwe partner van KPD Automatisering en hun software is de pijler onder enkele bedrijfskritische processen. Deze overeenkomst bestendigt wat we al hadden en geeft bovendien meer garantie. Naar Heijmans én naar de medewerkers die werken met het gereedschap van KPD,” aldus Jan Heijmans.



en IT-ondersteuning.” Dit gezegd hebbende toont Jan Heijmans met veel enthousiasme zijn jongste IT innovaties in Sharepoint Portal Team Services: “Dit is de nieuwste en snelste manier voor het webbased ontsluiten van informatie en dus het bevorderen van de interne en externe samenwerking. Intern tussen de medewerkers, extern tussen Heijmans en opdrachtgevers, Heijmans en leveranciers en bijvoorbeeld alle betrokkenen van een complex infrastructureel project. Ik vind dit een prachttoel, want Heijmans is érg op samenwerking gericht. Dit type portal stimuleert dat.”

Gegarandeerd betrouwbaar
 Terug naar de missie en positionering van Heijmans. Daarin staat namelijk ook dat: “... de organisatie hét voorbeeld wil zijn in full-service dienstverlening in bouw en vastgoed. We bieden onze klanten integrale oplossingen van idee en ontwerp tot en met onderhoud en beheer. Daarmee willen we ons onderscheiden als betrouwbare en servicegerichte partner...” En ook dáár zit een fit met KPD: “Vanwege de snelle, door acquisitie gegenereerde groei van onze divisie waren we een beetje het zicht kwijt geraakt op alle softwarecontracten die her en der met KPD waren afgesloten. Dat komt de betrouwbaarheid natuurlijk niet ten goede. We hadden meer garanties nodig. Naar Heijmans toe én naar de medewerkers die werken met het gereedschap van KPD. Onze trouwe softwarepartner begreep dit als geen ander en daarom hebben Carlo Abbing en ik samen een mantelovereenkomst opgesteld. Heijmans heeft het aantal softwarelicenties fors uitgebreid en alle her en der opduikende KPD GWW softwarelicenties centraal vastgelegd. Daarnaast bevat de overeenkomst een Service Level Agreement voor die pakketten die voor Heijmans van ‘levensbelang’ zijn. Zoals voor GwwCalc, waar 150 mensen mee werken en dat eigenlijk de pijler onder onze kernactiviteiten is. Want zonder calculatie geen aanbesteding, geen werk dus geen omzet.” Jan Heijmans vervolgt: “Bijkomend voordeel voor Heijmans is een gunstigere prijs en een gegarandeerd serviceniveau, terwijl KPD weet waar ze aan toe is en voortaan één aanspreekpunt heeft voor alle vragen. Alles is transparanter geworden.”

Strategisch leverancierschap
 Hij vervolgt: “In feite heeft Heijmans met het ondertekenen van de mantelovereenkomst aangegeven de relatie met KPD uit te willen bouwen tot een strategisch leverancierschap. KPD is nu aan zet om hier, volgens de bepalingen in het contract, concreet invulling aan te geven. Bijvoorbeeld door gebruikersgroepen op te richten of, zoals nu al gebeurt door samen met ons nieuwe .NET versies te testen. Op dit moment is één van onze mensen, specialist van KPD-producten en werkzaam bij het Application Competent Center, permanent betrokken bij dit gehele proces. Dat kost geld, zeker, maar het levert Heijmans ook heel wat op. We gaan een belangrijke stap zetten, en zeker in het geval van deze GWW-pakketten kun je je geen misstap veroorloven.” Waarop Jan Heijmans besluit: “Als de relatie met KPD zo doorgaat komt er nog meer diepgang en is de fit met Heijmans helemaal perfect!”

dát past precies bij de uitstraling die de firma Heijmans voor ogen heeft.

Een duidelijke meerwaarde
 Wat ook zo mooi is, in die eigenschappen zit de fit met KPD - blijkt uit Jan Heijmans’ verhaal: “Zij zijn net zo no nonsense als wij, net zo flexibel en ondernemend, innovatief en zeker zo gedreven. Bovendien is KPD specialist in de GWW en dat geeft een duidelijke meerwaarde aan hun software.” Om te verduidelijken: “Wanneer je als GWW’er met iemand van KPD praat, dan merk je dat deze persoon begrijpt waar je het over hebt. Bovendien luisteren de mensen van KPD naar de eisen en wensen van GWW-bedrijven. En dat merk je aan het niveau van deze branchesoftware. Vandaar ook dat GwwCalc hét standaard calculatiepakket is voor de Grond, Weg- en Waterbouwbedrijven binnen de HI-divisie, en GwwBestek dé standaard voor onze ingenieursbureaus: Van Kleef, Tecona en Infratech. Met GwwBesteksAdministratie werken we ook, omdat het ons in staat stelt termijnen op te stellen op een manier die onze opdrachtgevers van ons vragen. Andere GWW-pakketten die we gebruiken zijn GwwInkoopTool en PlanCalc.”

Gericht op samenwerking
 Jan Heijmans vervolgt: “Bij de divisie Heijmans Infrastructuur, waar ik sinds begin 2003 Informatiemanager ben, werken bijna 3.800 man waarvan 1.500 met PC. Als bedrijfskundige van herkomst vind ik het mijn taak om vandaag al bezig te zijn met de innovaties van morgen. Het liefst ben ik 80% van mijn tijd bezig met de vraag waar ik over twee, drie jaar sta met mijn processen

X KLANTINTERVIEW: ACE CIVIELE TECHNIEK

ACE Civiele Techniek kiest opnieuw voor KPD

Na een uitstapje elders kiest ingenieurs- en adviesbureau ACE Civiele Techniek nu toch weer voor de GWW-software van KPD. Nico Molenaar, directeur bij ACE CT: “Met de software van KPD lopen we gegarandeerd in de pas met de ontwikkelingen in de markt.” ACE Civiele Techniek werkt met GwwBestek, GwwCalc, GwwBesteksAdministratie en V&G Plan.

ACE Civiele Techniek is een landelijk opererend, toonaangevend ingenieurs- en adviesbureau op het gebied van de inrichting van de openbare ruimte. Geen wonder dat overheden het merendeel van hun klantenkring vormen. “We adviseren de zakelijke markt ook, maar over het algemeen zijn het toch de gemeenten, provincies en bijvoorbeeld waterschappen die zich bezighouden met de openbare ruimte,” verklaart Nico Molenaar. “Zij kloppen bij ons aan voor advies of beleidsontwikkeling op het gebied van civiele techniek, verkeer en vervoer, landschappelijke en stedelijke inrichting alsmede waterhuishouding met daarbij riolering en geo-techniek. Al naar gelang de wensen van de klant begeleiden we alle typen aanbestedingstrajecten en nemen we ook de directievoering en toezicht over. Aan de ene kant zijn we hierin een projectorganisatie, aan de andere kant stimuleren we het werken op locatie bij onze klanten. Sterker nog,

in dit laatste zit een belangrijke meerwaarde; de mensen die wij detacheren komen regelmatig op kantoor om zo actuele (technologische) kennis en inzichten met collega-ingenieurs te delen. De klant profiteert daar direct van.”

Prettig opereren met GWW-software van KPD
 ACE is een ingenieurs- en adviesbureau dat midden in de samenleving staat, niet toekijkt, maar een actieve bijdrage levert aan de vraagstukken van deze tijd. Deze specialisten van de openbare ruimte houden van een nuchtere, oplossingsgerichte aanpak. Dan is het prettig om je software te betrekken van een leverancier die hetzelfde voorstaat, zoals KPD: “We hebben het - na jarenlange goede ervaringen met KPD- wel even met een andere leverancier geprobeerd - maar willen nu toch verder met KPD. Wat ons, naast

de prijs-kwaliteitverhouding, vooral aanspreekt, is het feit dat je met de GWW-pakketten van KPD altijd voorop loopt in ontwikkelingen. Dat is heel prettig in de snelveranderende markt waarin wij opereren; als ingenieursbureau wil je ook altijd vooruitlopen. Je wilt altijd kunnen zeggen dat je al met het nieuwste van het nieuwste bezig bent. Met de software van KPD kan dat.”

Kijk voor meer en actuele informatie op: www.ace-groep.com



X PRIJSACTIE NIEUWE WEBSITE

Ter ere van onze nieuwe website begin februari dit jaar, konden gebruikers die zich als lid aanmeldden, kans maken op een fantastisch prijzenpakket. Inmiddels zijn de PDA’s uitgereikt en de overige prijzen per post verstuurd.



De heer Barendregt (l), Arcadis Regio BV, 's-Hertogenbosch

PDA
 De heer Pluukel, Ingenieursbureau BCC BV, Leerdam • de heer Bujs, Gemeente Breda, Breda • de heer Barendregt, Arcadis Regio BV, 's-Hertogenbosch.

Microsoft Office Pakket
 De heer Van der Heide, Gemeente Menaldumadeel, Menaldum • de heer Boterblom, Gemeente Waalwijk • de heer Visser, DHV Ruimte En Mobiliteit BV, Amersfoort.

USB stick
 De heer Koster, Gemeente Den Helder, Den Helder • de heer Dijkstra, Mondavi, Leek • de heer Steenken, Provincie Noord-Holland, Haarlem • de heer Reijnders, RABC-Reijnders Advies CT, Almere • de heer Koopman, Verwijmeren Groen BV, Prinsenbeek • de heer Van der Ploeg, Gemeente Gaasterlan-sleat, Balk • de heer Smit, Zuidhoek B.V., Voorhout • de heer Visscher, Gemeente Haren, Haren • de heer Fokker, Gemeente Nijkerk, Nijkerk • de heer Geelen, Bouwbedrijf Geelen Bv, Neer • de heer Vorgers, Arcadis Regio Bv, Apeldoorn • de heer Koets, Holland Railconsult, Utrecht • de heer Sloof, Maatwerk Architecten BV, Hoevelaken • de heer Wulms, Mevissen & partners Architectenbureau BNA, Venlo • de heer De Veer, Heijmans Infrastructuur B.V., Rosmalen • de heer Hartemink, Ballast Nedam Infra Zuid West, Capelle aan den IJssel • de heer Robert, A. Hak Infranet B.V., Halfweg • de heer Oorebeek, Gemeentewerken Rotterdam, Rotterdam • de heer Kalk, Arcadis, Apeldoorn

Onder voorbehoud van typefouten. Aan deze publicatie kunnen geen rechten worden ontleend.